

過去の 参加企業 好事例

参加業種
卸売業 / 小売業
飲食業 / 宿泊業
不動産業 / 物品賃貸業

その他サービス業
専門・技術サービス業
生活関連サービス業

医療業 / 福祉業
情報サービス業
教育・学習支援業

建設業 / 土木業
製造業
運輸業

他の業界の好事例は
WEBからチェック



成果 専門家派遣制度の事業に接続

業種 サービス業

導入前の悩み アナログで処理しているものの
デジタル化が適切か不安

- 備品管理、受注・売上管理、プロジェクト損益管理など、現在Excel等を用いてアナログ的に行っているものを IT 技術を使って効率的に行えるようにしたい。
- 自分で色々調べながらやっているが、適切な対応ができていないのか不安である。

解決策 ナビゲーターの伴走支援で課題を整理し、
後続事業を紹介

- 検討の状況をヒアリングし、事業者の現状に即した課題を整理して提示。
- 時間をかけて検討すべき課題については、東京都中小企業振興公社の専門家派遣制度を紹介し、情報セキュリティへの不安については東京都のサイバーセキュリティ対策強化サポート事業を紹介。



成果 HPのSEO対策と管理システムの導入

業種 卸売業 / 小売業

導入前の悩み 国内向け新規獲得とアナログ業務の効率化

- ホームページで新規問い合わせが獲得できていない。
- 見積もりや請求書管理をExcelで行っているが、番号管理などをしていないので、業務効率が悪い。

解決策 SEOに強いホームページと販売管理の導入

- WEBマーケティングを取り入れたホームページ。
- 見積書から請求書まで番号管理ができる販売管理システムの導入。



成果 対面指導からオンライン教室の開設

業種 教育・学習支援業

導入前の悩み 対面指導形式のみの学習塾事業の先行きに不安

- 教室により生徒数にバラツキがあり、不採算教室が発生し業務効率が悪化。
- 学校教育がオンライン形式に大きく転換しており、ニーズの高まりを感じていた。

解決策 クラウド型のおおぞら作文教室開設により
販路拡大を目指す

- 高品質なオンライン授業の設営により、業務効率が向上し、採算もとれるようになった。
- 保護者や講師と円滑なコミュニケーションや連携を図るためのDXツール導入。

zoom 通話イメージ



生徒



顔用カメラ 手元用カメラ
パソコン or タブレット、スマホ
を使用

成果 複数の管理システムを連携

業種 設備工事業

導入前の悩み 業務管理システム連携

- 勤怠管理、給与計算、販売管理、会計管理の連携ができていない。
- 手入力ミスの回避を行いたい。

解決策 独自に構築した業務管理システムの横展開により、
新たなビジネスモデルを確立

- 業務管理を連携させるシステムを独自構築。また、構築したシステムで、新たなビジネスモデルを確立。
- 手入力作業の工数削減ができ、ミスが軽減される。

